

Dynamische Energieprijzen voor Retailers

EFFECTIEF DE MARKT UITSPIELEN

Dynamische energieprijzen, tegen **inkoopprijs**

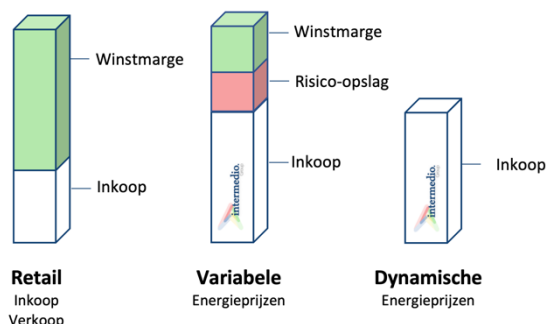
Maandelijks opzegbaar, zonder **opzegboete**

100% **groene** Nederlandse **elektriciteit**

Initiatief vanuit **brancheorganisatie en inkoopverenigingen**

Dynamische energieprijzen

Koop in op de markt waar energieleveranciers hun gas en stroom inkopen. Door rechtstreeks in te kopen betaal je geen risicopremies en winstmarges aan de leverancier. Betaal slechts de eerlijke inkoopprijs. Bespaar hierdoor veel geld t.a.v. variabele energieprijzen.



Stroomprijzen wisselen per uur en gasprijzen per dag. Dit zijn dynamische prijzen. De voordelen van dynamische prijzen worden normaal door de leverancier genoten. Als prijzen laag zijn profiteert de energieleverancier, als prijzen hoog zijn verhoogd de energieleverancier haar variabele tarief. Hierdoor wordt er altijd (flink) verdiend door de energieleverancier.

Grote energieverbruikers kopen al jaren dynamische prijzen. Dit is noodzakelijk omdat zij veel afhankelijker zijn van de hoogte van de energieprijzen.

Het optimaliseren van de energieprijs is mogelijk voor iedereen die er weet van heeft. Wij dragen bij om heel BV Nederland te informeren over deze mogelijkheden. Samen spelen we de markt uit.

Energie tegen inkoopprijs

Andere aanbieders van dynamische energieprijzen rekenen opslagen/marges per m³ gas en per kWh elektra. Intermedio rekent deze opslagen/marges niet. Hierdoor is er sprake van energie tegen inkoopprijs.

Energieprijzen volgen

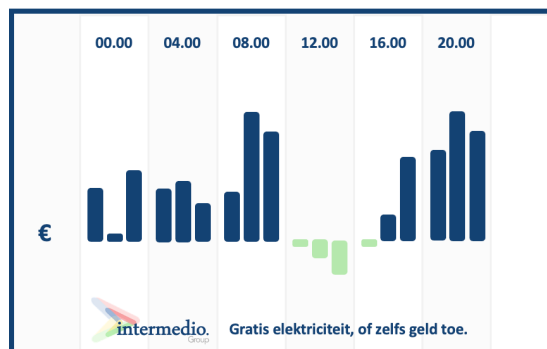
De actuele inkoopprijzen zijn openbaar en altijd te volgen op www.dynamische-energieprijzen.nl/actuele-energieprijzen. Deze informatie is niet beïnvloedbaar en wordt gemonitord door de waakhond van de energiemarkt. De prijzen hoeven niet constant te worden gevolgd. Je betaalt gewoon een maandelijks voorschotbedrag. Jaarlijks worden de daadwerkelijke prijzen en het daadwerkelijke verbruik afgerekend. Intermedio monitort de handelsmarkten en geeft een alert indien het gunstig is om energieprijzen vast te zetten. Door de energiecrisis is vastzetten van energieprijzen in eigen voet schieten. In de toekomst zullen er weer goedkope vaste prijzen verkocht worden, als dit gunstiger is dan dynamisch energieprijzen, adviseren wij dit proactief.

Retailers extra voordeel

Vaak zijn de goedkopere uren tijdens de openingstijden van winkels. Hierdoor profiteert een winkelier nog meer van dynamische prijzen dan een particulier.

Gratis elektriciteit, of zelfs: geld toe!

Er wordt steeds meer elektriciteit opgewekt door windmolens en zonnepanelen. Berekenen hoeveel er dagelijks zal worden opgewekt is hierdoor steeds lastiger. Het is immers nooit te voorspellen hoe hard het daadwerkelijk gaat waaien en hoeveel de zon daadwerkelijk gaat schijnen. Hierdoor is het net steeds vaker overladen met elektriciteit. Wanneer het aanbod groter is dan de vraag, daalt de prijs. Soms zo ver dat de stroom gratis is. Wanneer er écht te veel elektriciteit op het net is moet deze stroom worden “weggegooid”. Het “weggooien” van elektriciteit is duurder dan het weggeven en zelfs een kleine vergoeding te betalen. Hierdoor kan de elektrische auto soms gratis worden opgeladen.

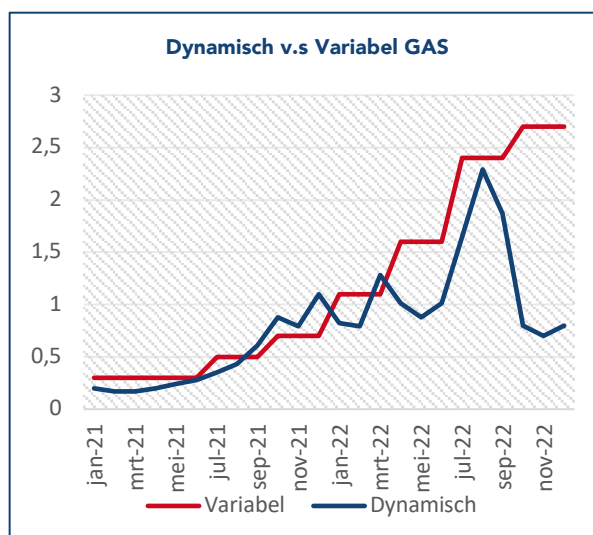
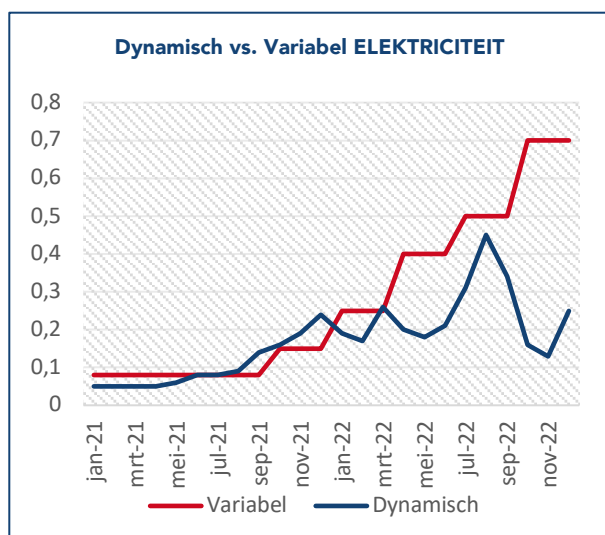


Historische prijsverschillen tussen variabel en dynamisch

Variabele prijzen blijven sky-high omdat energieleveranciers op dure momenten hebben ingekocht. De combinatie van dure inkoop voor de toekomst en onzekerheid over de prijzen op korte termijn leveren torenhoge risicopremies op. Deze premies worden niet betaald door klanten die zelf inkopen op de dynamische markt. Ook het prijsplafond lijkt mee te spelen in de prijszetting van leveranciers.

Het verschil tussen variabel en dynamisch loopt op van 30 tot 80 procent.

Eerlijke leveranciers geven toe dat overstappen op dynamische prijzen gunstiger is voor klanten.



Stijgende energieprijzen

Klanten vragen ons; “maar wat als de dynamische energieprijzen hard stijgen?” Het antwoord is simpel: dan betaald u meer. Echter zullen variabele prijzen dan harder stijgen omdat hier opnieuw winstmarges en risicopremies in meegerekend worden.

Waarom bieden de bekende leveranciers dit product niet aan?

De eerste generatie energiebedrijven (Eneco, Essent, Vattenfall) heeft de gemeentelijke energiebedrijven overgenomen. Deze energieleveranciers produceren ook de energie. De investeringen die gedaan zijn door deze energieleveranciers moeten terugverdiend worden. In het dure model wat deze grote leveranciers hanteren duurt dit tientallen jaren. Terugverdienen zal te lang duren als de klant meer voordelen krijgt. Er moet flink geld verdiend worden aan de levering. Deze partijen hebben geen andere keus.

Sinds de komst van de slimme meter is het mogelijk om het elektriciteitsverbruik per uur te monitoren en het gasverbruik per dag. De verbruiksdata uit de slimme meter wordt gekoppeld aan de uursprijzen op de elektriciteitsmarkt en de dagprijzen op de gasmarkt. Je krijgt door deze koppeling de mogelijkheid om de daadwerkelijke prijs van dat uur af te rekenen.

Verdienmodel: een abonnement op inkooprijzen

Als de marktprijzen zonder marge worden geleverd wordt er niets verdient door de leverancier. Echter hebben leveranciers nóg een verdiencomponent: vaste leveringskosten. Deze verschillen per leverancier van €5 tot €20 per maand. Intermedio rekent €11,99. Voor dit bedrag kan de dienstverlening worden geleverd i.c.m. sterke service en software. Om de bedrijfsvoering betaalbaar te houden worden eenmalige aansluitkosten in rekening gebracht. Deze kosten worden in de eerste maand terugverdiend. Voor deze winnende dienst moeten wij natuurlijk worden vergoed, gelukkig maar éénmalig.

Contractvorm

Als Intermedio overtuigd is dat dit product het best en goedkoopst is, waarom dan een contract van 1, 3 of zelfs 5 jaar? Wij geven de keiharde garantie door een maandelijks opzegbaar contract aan te bieden. Goedkoop en flexibel, hier geloven wij in.

5A- methode

Aanvang

“Op het eiland van de klant komen” “Een brug bouwen tussen jou en de klant” “Het ijs breken”

1. Een comfortabel gevoel creëren door over de dagelijkse gang van zaken in de winkel te praten.
2. Een opzet maken naar je gesprek door over financiën te gaan praten
3. Ik begrijp dat je een variabel contract hebt en je zal wel geschrokken zijn van de prijzen?

Analyse

1. Bij wie ben je nu klant?
2. Hoe lang ben je al variabel?
3. Hoe ben je ooit aan dit contract gekomen?
4. Wat vind je van de huidige energieprijzen
5. Ben je bekend met Dynamische energieprijzen?

Aanbod

1. Staat in pdf DEVW

Afsluiten

Aftersale

Third person pitch

RELEVANTE VRAGEN VAN KLANTEN**VRAAG 1: WAT ZIJN DYNAMISCHE ENERGIEPRIJZEN?****VRAAG 2: HOE KAN HET VERSCHIL ZO GROOT ZIJN?****VRAAG 3: WAT GEBEURD ER ALS DE PRIJZEN STIJGEN?****VRAAG 4: WAAR VERDIENT INTERMEDIO EN ENERGYZERO GELD AAN?****VRAAG 5: HOE KAN IK DE PRIJZEN CONTROLEREN****VRAAG 6: WAT IS HET VERSCHIL VOOR MIJ?****VRAAG 7: WAAROM DOEN BEKENDE LEVERANCIERS DIT NIET?****VRAAG 8: WAT VOOR CONTRACT GA IK AAN?****VRAAG 9: HOE WERKT HET MET HET VOORSCHOT?****VRAAG 10: WANNEER WORDT HET VERREKEND?****VRAAG 11: HOE WEET IK DAT JULLIE NIET NET ALS ANDERE FAILLIET GAAN?****VRAAG 12: WANNEER KAN MIJN CONTRACT INGAAN?****EXTRA VRAGEN****VRAAG 1: HOE ZIT HET MET TERUGLEVEREN EN SALDEREN**

VRAAG 1: WAT ZIJN DYNAMISCHE ENERGIEPRIJZEN?

Wisselende uursprijzen voor elektriciteit en dagprijzen voor gas waar alleen de eerlijke inkoopprijs wordt betaald. Zonder risicopremies en winstmarges aan de leverancier. Dit scheelt 30-80% t.a.v. variabele tarieven.

VRAAG 2: HOE KAN HET VERSCHIL ZO GROOT ZIJN?

Bij een variabel contract moet de leverancier zekerheden inprijzen om 3-6 maanden een vaste prijs te leveren. Dit risico moet voldoende worden ingedekt en er moet voldoende winst worden gemaakt. Mogelijk wordt er ook misbruik gemaakt van het prijsplafond.

VRAAG 3: WAT GEBEURD ER ALS DE PRIJZEN STIJGEN?

Dan betaalt u meer. Maar dit zal bij variabele energieprijzen ook gelden. Stijgt dynamisch, stijgt variabel ook.

VRAAG 4: WAAR VERDIENT INTERMEDIO EN ENERGYZERO GELD AAN?

De energie wordt tegen kostprijs geleverd. U betaalt enkel een vaste maandelijkse vergoeding. Deze is een paar euro per maand duurder dan bij de huidige leverancier. Het is een abonnement op de energiemarkt. Ook betaalt u eenmalige aansluitkosten.

VRAAG 5: HOE KAN IK DE PRIJZEN CONTROLEREN

De prijzen zijn onafhankelijk te controleren. De overheid kijkt hierbij mee. Via www.dynamische-energieprijzen.nl kunnen prijzen per uur gevolgd worden.

VRAAG 6: WAT IS HET VERSCHIL VOOR MIJ?

Dit rekenen we binnen 2 minuten uit als het energieverbruik en de huidige variabele prijzen met ons gedeeld worden.

VRAAG 7: WAAROM DOEN BEKENDE LEVERANCIERS DIT NIET?

Grote maatschappijen bieden dit alleen aan grote klanten aan. Het businessmodel van grote leveranciers staat het niet toe om aan iedereen dynamische prijzen te leveren.

VRAAG 8: WAT VOOR CONTRACT GA IK AAN?

Een maandelijks opzegbaar contract. Hierdoor is er maximale garantie op de beste prijs en service. Niet goed, is kosteloos vertrekken altijd mogelijk.

VRAAG 9: HOE WERKT HET MET HET VOORSCHOT?

Op basis van het energieverbruik wordt een voorschotbedrag vastgesteld wat elke 12 maanden wijzigt. Zoals altijd worden de verschillen verrekend.

VRAAG 10: WANNEER WORDT HET VERREKEND?

Éénmaal per jaar wordt er verrekend. Tussentijds kan het voorschotbedrag worden aangepast als er te veel uit de pas gelopen wordt.

VRAAG 11: HOE WEET IK DAT JULLIE NIET NET ALS ANDERE FAILLIET GAAN?

De recentelijk gefailleerde energiebedrijven hebben gegokt. Er zijn vaste prijzen verkocht maar er werd niet daadwerkelijk voor de toekomst ingekocht. Deze partijen gokte op lagere dynamische prijzen. Tijdens corona erg winstgevend, tijdens de oorlog zeer verlieslatend. Kleine partijen zijn hieraan failliet gegaan. Wij gokken niet. Als u vastzet, kopen wij ook daadwerkelijk in.

VRAAG 12: WANNEER KAN MIJN CONTRACT INGAAN?

Er zijn minimaal twee weken nodig om u te activeren. U heeft hoogstwaarschijnlijk nu ook een maand opzegtermijn. Dus, 2 of 4 weken.

VRAAG 13: WELKE TERUGLEVERVERGOEDING ONTVANG IK?

U ontvangt 100% van de dynamische elektriciteitsprijs van het uur waarop u terugleverd. Mogelijk zijn deze prijzen in de zomer negatief. Indien u veel meer terugleverd dan u verbruikt is het verstandig om samen een analyse te maken.

VRAAG 14: HOE WORDT GESALDEERD?

Er wordt jaarlijks gesaldeerd tegen de gemiddelde elektriciteitsprijs die u over het gehele jaar heeft betaald.

VRAAG 15: WAAROM BETAAL IK AANSLUITKOSTEN?

Omdat alle marge uit het contract is verwijderd en er slechts €11,99 aan vaste leveringskosten worden gerekend, zijn de aansluitkosten van €350,- per locatie noodzakelijk om alle dienstverlening kwalitatief aan u te kunnen leveren. Denk hierbij aan:

- persoonlijk contact en service
- online software
- proactief advies over het mogelijk vastzetten van tarieven
- maandelijks opzegbaar contract

VRAAG 1: WAT ZIJN DYNAMISCHE ENERGIEPRIJZEN

Variabele energieprijzen zijn **30-80% duurder** dan **dynamische** energieprijzen.

Ken je dynamische energieprijzen?

Er zijn 3 energiecontracten. Vast, variabel (kortlopend vast) en dynamisch.

Energieleveranciers kopen zelf via dynamische prijzen in. Grote energieverbruikers ook.

Bij variabele contracten wisselt de energieprijs normaal gesproken elke 6 of 3 maanden, door de energiecrisis wisselt de variabele prijs elke 3 of 1 maand(en).

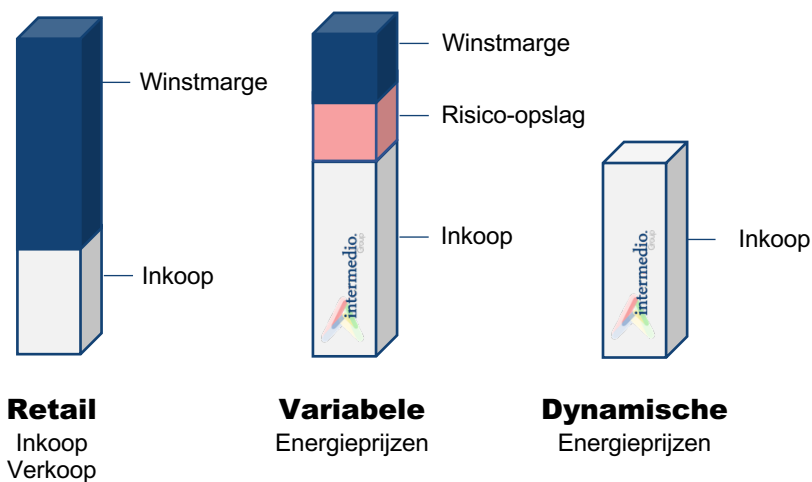
Met dynamische prijzen wisselt de prijs elk uur voor elektriciteit en elke dag voor gas.

Bij lage prijzen betaalt u weinig, soms krijgt u het zelfs gratis, bij hoge prijzen betaalt u meer.

Bij variabele prijzen profiteert de leverancier als er lage dynamische prijzen zijn. Als de dynamische prijzen hoger worden, verhoogd de energieleverancier de variabele prijzen.

De energieleverancier verdient met variabele tarieven altijd geld. De **risico's** van de leverancier worden **met een risicopremie afgedekt**. De **winst** wordt **gegarandeerd met winstmarges**.

Net als in de Retail wordt de Inkoopprijs vermeerderd met marges. Bij dynamisch betaalt u alleen de inkoopprijs.



Berekenen:

Om te kunnen berekenen heb je altijd nodig:

1. Huidig variabel tarief
2. Acuteel verbruik
3. www.dynamische-energieprijzen.nl/actuele-energieprijzen
4. Prijsvoorstelsoftware van EnergyZero

Besparing t.a.v. huidig variabel tarief

Huidige variabele prijs – Huidige dynamische prijs X verbruik = besparing

1. Vergelijken met afgelopen maand
2. Vergelijken met afgelopen jaar

Voorschotbrag

Voorschotbedrag berekenen: invullen in software

Daadwerkelijke maandbedrag

Voorschottarief – Dynamisch tarief = Daadwerkelijke prijs

