

Beste leden,

Op korte termijn zal Modint contact met u opnemen om werkbezoeken in te plannen.

Het doel van deze werkbezoeken is tweeledig: Modint zal enerzijds de sectorprestaties energie benchmarken en anderzijds kennisuitwisseling faciliteren tussen Modint-leden.

Modint beluisterd uiteenlopende verhalen. Van ondernemers die energieprijzen zagen verdrievoudigen en van ondernemers die van de nood een deugd hebben gemaakt middels een goede inkoopstrategie en verduurzaming. Door informatie uit te wisselen kunnen we de sector ondersteunen bij optimalisatie van dit proces. Mogelijk kan Modint iets van u leren, of mogelijk kan u iets van Modint en/of andere leden opsteken.

De informatie-uitwisseling bevat drie hoofdpunten:

- Acute hulpvragen (juridische conflicten, wetgevingskwesties, groei geblokkeerd door netbeheerders)
- Inkoop via Modint Energie (bespaar tot 50% op inkoopkosten door de juiste strategie)
- Onafhankelijke ondersteuning bij verduurzaming en/of wetgeving

Prestaties Modint Energie dit jaar

- Gemiddeld 100K bespaard met de meest zorgvuldige klikstrategie op de energiemarkt.
- **Het verschil** tussen de gemiddelde klikprijs van Modint en de markt is **30-60%** op de inkoopprijs. Let op, mogelijk verbruikt u meer dan 850MWH en/of 0,15 mio m³, de haalbare besparing is dan groter.
- Meerdere leden hebben een handeling uitgevoerd conform de richtlijnen van de informatieplicht en/of energiebesparingsplicht.
- Duizenden zonnepanelen geplaatst en vele andere inventieve maatregelen getroffen om enerzijds de footprint te verlagen en anderzijds een betere total cost of energy te realiseren.

Mogelijk spelen er situaties in uw organisatie waarbij Modint u kan ondersteunen.

We hebben niet eerder de gelegenheid gevonden om met u in gesprek te gaan over dit vitale onderwerp.

De werkbezoeken zijn met name relevant voor leden met:

- Kortetermijndoelstellingen op het gebied van verduurzaming
- Confrontatie met brieven van overheidsdiensten
- Aflopende vaste contracten en/of variabele contracten
- SPOT/KLIK contracten waarin nog niet is geklikt voor de opvolgende jaren

Indien u een vast contract heeft langer dan 24 maanden, reeds verduurzaamd bent, en geen behoefte heeft om bij te dragen aan het sectorbelang, is het niet noodzakelijk om een fysieke afspraak te plannen. Een korte telefonische uitwisseling van gegevens kan voldoende zijn.

